



AVRIL
2011

FLASH INFO

COMMERCE INTERNATIONAL

Elu CCI Corrèze chargé de l'international

● A l'occasion de son 3ème mandat consulaire, après avoir participé aux travaux de diverses commissions (métallurgie, formation, environnement), Denis DUMONT, PDG de COVIMAG, fabrication de composants électroniques et gérant de PRANA, fabrication d'amplificateurs à large bande sur Brive, souhaite partager ses expériences et échanger sur l'international afin de démystifier cette thématique auprès des PME corréziennes potentiellement exportatrices.

« N'ayez pas peur » dit-il, en paraphrasant une citation célèbre.

Si vous souhaitez vous inscrire dans cette démarche faites nous le savoir directement ou participez au prochain Club Commerce International qui aura lieu chez Covimag le 9 Juin prochain.

Denis DUMONT au 05 55 86 49 53 ddumont@covimag.fr

SOMMAIRE

Page 1

- Elu CCI de la Corrèze chargé de l'international
- Les chiffres du commerce extérieur 2010
- Les derniers temps forts

Page 2

- François FILLON : 3 axes pour redynamiser l'export
- Journées pays
- Réunions - Permanences - Formations

Page 3

- Missions à l'étranger, conventions et salons professionnels
- News

Page 4

- News
- Candidatures pour stages

Les Chiffres du Commerce Extérieur 2010

● En 2010, **les exportations du Limousin se sont élevées à 1 731 M€** (0,4% des exportations françaises), soit une évolution de + 3,2% par rapport à 2009. **Les exportations corréziennes** représentent 37,4% des exportations du Limousin et se sont élevées en 2010 à **647 M€**. 63% des entreprises exportatrices de Corrèze sont des Entreprises de Taille Intermédiaire (46 sociétés de 250 à 5000 salariés), 35 % des Micro, Petites et Moyennes Entreprises (271 sociétés de 0 à 249 salariés), 1 % des Grandes Entreprises (5 sociétés de plus de 5000 salariés). **Les importations corréziennes** sont de **442 M€**. Les principaux produits exportés sont les équipements pour automobiles, les produits de la culture et de l'élevage, les composants et cartes électroniques, les produits pharmaceutiques, bois, matériel électrique, produits alimentaires, cosmétiques... et les plus importés sont les composants et cartes électroniques. Le 1^{er} partenaire commercial de la Corrèze est l'Allemagne aussi bien à l'import qu'à l'Export.

Les derniers temps forts...

● **Le club commerce international** s'est réuni jeudi 17 mars à Brive. **Laurent Pons, Chef de projet Cybercorrèze Brive**, nous a présenté les usages de la WEB conférence et la communication ciblée sur internet. **Les 6 bonnes raisons d'utiliser la web conférence** : lire la suite en page 3.

A noter que Cybercorrèze (Agence Départementale du Numérique) est basée dans les locaux de la CCI de la Corrèze à Brive et à Tulle et qu'elle **accompagne gratuitement les entreprises dans l'appropriation des nouvelles technologies** (site internet, logiciel, matériel ...).

N'hésitez pas à contacter Laurent PONS sur Brive : 05 55 17 69 84, ou Sandrine BEAUBERT sur Tulle : 05 22 20 23 70.

www.cybercorrèze.fr

Banque Tarneaud 
Une autre vision de la banque

Cyber
CORREZE 

● **Espace Régional à la Foire internationale industrielle de HANOVRE du 4 au 8 avril.**

Pour la 1^{ère} fois, la région Limousin a participé à la Foire de Hanovre qui rassemble 6 300 exposants de 64 pays et plus de 200 000 visiteurs (95% des professionnels). 12 entreprises exposantes, sur les espaces Innovation, Energie (Ets Claux de Brive) et Sous Traitance (3D Ceram de Limoges).



● **La journée pays Etats-Unis** du 3 Février dernier a permis à 8 entreprises régionales de rencontrer en rdv individuels Arnaud LERETOUR (Directeur ME- Ubifrance aux Etats Unis) et Thomas THORELLI (avocat américain installé à Chicago et Paris). L'occasion de se préparer à la prospection de ce marché exigeant, lointain, qui nécessite un accompagnement juridique.

François FILLON : 3 axes pour redynamiser l'export

● Malgré son rang de 5^{ème} exportateur mondial (2^{ème} européen) et la hausse de ses exportations de 13,5% en 2010, la France connaît toujours un déficit commercial accru. Le 11 Février dernier, François FILLON a dévoilé son plan de redynamisation de l'export en 3 axes : l'ouverture des marchés et la régulation du commerce international ; le soutien accru de l'Etat aux grands contrats, avec notamment l'incitation des grandes entreprises pour qu'elles fassent bénéficier les petites entreprises de leurs marchés (accentuation du portage) et le **renforcement de l'accompagnement des PME à l'international** (augmentation des bénéficiaires de l'Assurance Prospection Coface, réorganisation des réseaux d'Ubifrance présents dans 46 pays ...).

Journées Pays

● CHILI-ARGENTINE Mercredi 27 Avril à la CCI de Limoges



Xavier FRAVAL DE COATPARQUET, Conseiller Commercial et Directeur d'UBIFRANCE Chili-Argentine, vous informera à propos des opportunités commerciales sur le marché de ces pays d'Amérique latine lors de rendez-vous individuels.

Céline CRANTELE, CCI de Limoges
05 55 45 16 26

● DEFIS de l'EXPORT Jeudi 30 juin à Ester Technopole Limoges

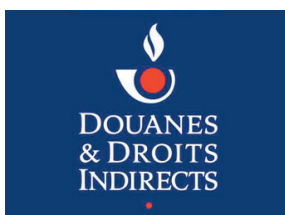


Cette deuxième édition permettra aux entreprises régionales de se familiariser avec l'international et la prospection de nouveaux marchés. Elles pourront assister à des ateliers thématiques « Gérer financièrement votre développement international » « Communiquer à l'international » « Les ressources humaines à l'international » et **rencontrer tout au long de la journée en rendez-vous individuels ou de manière opportune** (networking) **des experts Pays** (Allemagne, Benelux, Brésil, Chine, Espagne, Grande Bretagne, Grèce, Italie, Inde, Pays Bas, Russie, Suisse) et **sectoriels** (Luxe et excellence, environnement...)

Pour en savoir plus : 05 55 18 05 56

Réunions - Permanences - Formations

● Présentation des Procédures douanières Mardi 17 Mai à Brive



Jean-Noël NAVARRO, Chef du Pôle Action Economique à la Direction Régionale des Douanes de Poitiers et Véronique BESSE, rédactrice à la Cellule Conseil aux Entreprises, **présenteront aux entreprises de 8h30 à 11h « le mode d'emploi » des procédures douanières** : Déclaration d'Echanges de Biens (DEB) et de services (DES), les rubriques essentielles de la déclaration en douane (DAU) dématérialisée par le biais de l'application informatique Delt@, les régimes du transit et douaniers économiques, les dispositifs ICS/ECS et la déclaration sommaire d'entrée, la présentation du statut d'Opérateur Economique Agréé (OEA). **Ils se tiendront à la disposition des entreprises pour des rendez-vous individuels.**

Pour en savoir plus : 05 55 18 05 56

● Permanence COFACE-UBIFRANCE Mardi 31 Mai en Corrèze

L'occasion de rencontrer en rendez-vous individuels Marie Claire SARLIEVE, Directrice régionale Développement Procédures Publiques COFACE et Henri CASTORES, Délégué régional Ubifrance.

Pour en savoir plus : 05 55 18 05 56

● Club Commerce international, Jeudi 9 Juin à 18 h chez Covimag (tubes électroniques) et Prana (amplificateurs de puissance) à Brive, sur le thème du statut d'Opérateur Economique Agréé (avec témoignage) et de l'évolution récente des Incoterms.

Pour en savoir plus : 05 55 18 05 56

● Formation Incoterms 2010, Jeudi 29 septembre à Brive

Les Incoterms, contraction de International Commercial TERMS, sont un outil stratégique des échanges internationaux, qui définissent les obligations réciproques du vendeur et de l'acheteur relatives aux frais, aux risques et aux documents.

Anne Santos de la CCI de la Corrèze - 05 55 18 94 33

Missions à l'étranger, conventions et salons professionnels

● **DANEMARK : FORMLAND** du 18 au 21 août 2011 à Herning (Jutland).

Formland
SCANDINAVIAN DESIGN

Abildgaard Consult co-organise avec UbiFrance un Pavillon Français sur ce salon qui est le plus important en Scandinavie du secteur de l'art de la table et de l'habitat.

Vous souhaitez exposer, contactez Pia Abildgaard au 05 55 30 22 74 - 06 79 90 67 24

● **FRANCE : Le Sommet de l'élevage de Clermont Ferrand / Cournon** les 5, 6 et 7 Octobre


SOMMET DE L'ÉLEVAGE

C'est l'un des principaux salons internationaux spécialisés dans les productions animales, qui accorde une place prépondérante aux présentations animales, mais également aux équipements, fournitures et services pour l'élevage et au machinisme agricole. Il accueille plus de 1 250 exposants et **75 000 visiteurs professionnels, dont 2 500 venus de l'étranger**. Un collectif régional Limousin sur ce salon est envisagé.

Si vous souhaitez exposer, contactez-nous au 05 55 18 05 56.

● **BRESIL, 2^{ème} Quinzaine d'octobre : Mission de prospection commerciale**

Contact : Noury BOUALEM
CCI de Limoges
05 55 45 15 73

● **BELGIQUE : Horeca, le salon de l'hôtellerie et de la restauration hors foyer** du 21 au 25 Novembre 2011 à Gand.

HORECA EXPO

Un stand collectif régional est organisé pour les entreprises dont les clients sont les hôteliers, restaurateurs, traiteurs, commerces alimentaires spécialisés... Equivalent du SIRHA de Lyon au Benelux, il regroupe plus de 650 exposants et accueille plus de 50 000 visiteurs. Le Limousin y était présent en 2010 avec 4 entreprises, toutes satisfaites du collectif et de ses retombées commerciales.

www.horecaexpo.be/fr/c/home
Vous souhaitez exposer, contactez-nous au 05 55 18 05 56

● **FRANCE : Food Ingredients Europe & Natural Ingredients** du 29 Novembre au 1er Décembre à Villepinte - Paris Nord


Fi FOOD INGREDIENTS EUROPE

Nous envisageons d'organiser un espace régional Limousin sur ce salon. Avec plus de 1 200 entreprises exposantes et environ 20 800 visiteurs de 120 pays, le FIE est l'évènement incontournable pour toute entreprise impliquée dans le secteur des ingrédients alimentaires, santé & nutrition, nutraceutiques ou encore cosmétiques. Il se déroule tous les 2 ans en Europe. La dernière édition a eu lieu à Frankfurt en 2009. <http://fieurope.ingredientsnetwork.com>.
Vous souhaitez exposer, contactez-nous au 05 55 18 05 56

● **CHINE-COREE, Novembre : Mission de prospection commerciale**

Contact : Noury BOUALEM
CCI de Limoges - 05 55 45 15 73

News

● **Les 6 bonnes raisons d'utiliser la web conférence** : vous gagnez de l'argent, du temps, vous renforcez votre réactivité et créez des relations, vous rendez vos réunions plus efficaces et productives, vous éliminez le stress, vous protégez l'environnement : www.spread.com/eu ou www.oovoo.com ou www.adobe.com/fr/products/connect/

Pour connaître votre «e-réputation» : www.youseemii.fr et les actualités de votre secteur www.google.com/alerts?hl=fr ou <http://fluxrss.fr/>

Pour connaître votre positionnement, vos concurrents et votre cible sur la toile : www.google.com/insights/search/#.

Pour connaître l'intérêt porté à un thème donné (veille sur les tendances nationales, mondiales) www.google.com/trends

Pour déposer un nom de domaine <http://domaintyper.com/>
<http://commander.1and1.fr>

Pour être présent sur internet sans avoir de site : www.google.fr/adresses

Pour communiquer de manière ciblée www.google.fr/adwords.

● **La procédure d'Injonction de Payer Européenne (IPE)** = règlement européen applicable depuis le 12 décembre 2008 à tous les Etats membres de l'Union Européenne, à l'exception du Danemark.

C'est un moyen rapide et économique de récupérer ses créances en Europe, si peu que ces dernières soient liquides, incontestées (éléments suffisants la justifiant), exigibles, transfrontalières (pays de l'Union européenne à l'exception du Danemark) et commerciales. Le créancier doit choisir entre cette procédure ou la procédure nationale. Son coût est faible (38,87 € en France) et la procédure peut être directement traitée par le créancier. Pour en savoir plus http://ec.europa.eu/justice_home/judicialatlascivil/html/epo_information_fr.htm
Contact : Charlène CAUSSANEL au 05 55 71 39 40 CCIR Limousin

News

● Le SIDEX évolue.

Pour une première mission de prospection individuelle d'une PME/TPE, un forfait de 300 à 800 €, fonction du pays de destination est accessible 2 fois par an. Pour les entreprises innovantes ces forfaits sont majorés.

www.ubifrance.fr (volet Aides à l'export/ Sidex ou Innovex (pavé à droite)

● Vous commercez avec des pays de l'union européenne n'oubliez pas la DEB ou Déclaration d'Echanges de Biens.

A partir du 01 Janvier 2011, le seuil annuel d'exigibilité des données statistiques est relevé de 150 000 à 460 000 €.

<https://pro-douane.gouv.fr>

● EORI Economic Operator Registration and Identification.

Pour faciliter votre identification en tant qu'opérateur économique, vous devez dorénavant faire figurer votre numéro EORI sur vos documents commerciaux (pour la France la base est le numéro Siret). Si vous avez déjà fait des opérations douanières, demandez ce numéro à la [cellule entreprise des douanes de Poitiers](#) au 05 49 42 32 22.

● Agro-alimentaire et exportation.

Le réseau agroalimentaire d'Ubi-france AGROTECH vient de publier la veille conjoncturelle « Entre crise et reprise : où exporter ? » réalisée par UBIFRANCE, en partenariat avec le Ministère de l'alimentation, de l'agriculture et de la pêche, de

la ruralité et de l'aménagement du territoire (MAAPRAT). Cette version 2011 vous fournit des clés pour affiner vos approches des principaux marchés dans un commerce mondial en pleine mutation. Pour la télécharger : www.ubifrance.fr/Galerie/Files/Divers/Entre-crise-et-reprise-2011.pdf

● La crise japonaise

Si vous rencontrez des difficultés commerciales avec vos partenaires japonais à l'achat ou à la vente (approvisionnement, distribution locale, implantation) n'hésitez pas à en faire part à Henri BOIS, chargé de la cellule de veille interministérielle pour la crise japonaise, à la [DIRECCTE Limousin](#) 05 55 11 84 32

Candidatures pour stages

Candidatures proposées par Marie-Laure PITEL dans le cadre du programme EUODYSEE. Participation financière demandée aux entreprises : 310€/mois (plus de 10 salariés) ou 230€/mois (moins de 10 salariés). [05 55 10 60 98 - europe@crijlimousin.org](mailto:0555106098-europe@crijlimousin.org)

● José Alfonso VIVO (Espagne), 26 ans, ingénieur en électronique (bac +5), recherche un stage de 3 à 7 mois à partir de mai/juin 2011. Possède expérience professionnelle dans l'industrie. Français basique, niveau courant en anglais.

● Nicolas CHAINEUX (Belgique), 22 ans, jeune diplômé en comptabilité (bac pro), recherche un stage de 3 à 7 mois à partir de mai/juin 2011.

● Juan Carlos CALABIUG (Espagne), 27 ans, jeune diplômé en commerce, marketing et communication (bac +5) recherche un stage de 3 à 7 mois à partir de mai/juin 2011. Français basique, excellent niveau en anglais.

Candidatures proposées par Marie-Hélène SANCHEZ dans le cadre du Programme Régional d'Accueil de stagiaires étrangers en Limousin. [05 87 21 20 07](tel:0587212007) mh-sanchez@cr-limousin.fr

● Hannah OTT (Allemagne), étudiante en histoire culturelle des relations européennes, économie d'entreprise à l'Université de Regensburg,

recherche un stage de 2 à 4 mois à partir de mai 2011.

● Lisa SENDELBECK (Allemagne) étudiante en deuxième année d'études franco-allemandes à l'Université de Regensburg, recherche un stage de 4 mois, à partir de juin 2011, dans le domaine culturel.

● Ricarda RETTINGER (Allemagne) étudiante en géographie à l'Université de Passau, recherche un stage de 2 mois maximum, dans le domaine de l'aménagement du territoire (disponible immédiatement).

**Prochaine parution
septembre 2011**



LA CHAMBRE DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE DE LA CORRÈZE
vous informe...



CONTACTS

Sophie Février : sfevrier@correze.cci.fr

Martine Caquineau : mcaquineau@correze.cci.fr

tel. 05 55 18 05 56 - fax. 05 55 18 94 02

www.cci.correze.net